

# COMMUNIQUER EN ANGLAIS EN CONTEXTE PROFESSIONNEL

### Niveau intermédiaire

ACTUALISÉE – Octobre 2025

EDUKAT est centre partenaire de la CCI – Page de présentation CLOÉ

Formation adossée à la certification CLOE RS6435



### PROGRAMME...

Secteur professionnel: Hôtellerie / Restauration



Le programme est réparti en 5 unités:

UNITÉ 1: Poste de travail
UNITÉ 2: Accueil et Réception
UNITÉ 3: Réservation & Ventes
UNITÉ 4: Information & Présentation
UNITÉ 5: Restauration & Bar

**RÉSULTATS - NIVEAU VISE: B1** 

| <b>DOMAINES</b>            | RÉSULTATS   |
|----------------------------|---|
| PARLER ou EXPRESSION ORALE | <ul> <li>DIRE</li> <li>Présenter et expliquer, son projet et ses objectifs professionnels.</li> <li>Présenter, dans le cadre d'une réunion de coordination d'équipe, les tâches que chacun doit réaliser, le planning de réalisation et les conditions d'hygiène et sécurité nécessaires.</li> <li>Conduire un état des lieux (entrée et sortie) en présence d'un client.</li> <li>Expliquer le fonctionnement d'un appareil (électroménager, climatiseur, système d'alarme) avec l'aide possible d'un document de référence (notice d'utilisation, mode d'emploi).</li> <li>Transmettre à un client les propos d'un prestataire pour l'informer sur une réservation.</li> <li>Gérer une réservation, en fonction des disponibilités d'un produit ou d'une prestation et des besoins d'un client.</li> <li>Conseiller un client sur toutes les modalités de paiement à la suite d'une prestation, de la vente d'un produit ou d'un hébergement.</li> <li>Informer un client sur les différentes modalités d'hébergement ou sur les prestations proposées.</li> <li>Communiquer des informations à un client à partir d'un plan, pour lui permettre de s'orienter dans la structure hôtelière de plein air.</li> <li>Décrire à un client la structure hôtelière, résidentielle ou commerciale et ses prestations.</li> <li>Renseigner un client sur les quantités disponibles d'un produit vendu.</li> <li>Renseigner un client sur les modes de livraison d'un produit vendu dans l'établissement.</li> </ul> |

- Renseigner un client sur un évènement (concerts, fêtes, foires, ferias).
- Renseigner un prestataire sur des aspects logistiques d'un évènement.
- Présenter la carte des vins à un client.
- Conseiller un client sur les différents menus / plats proposés par le restaurant.
- Donner une consigne technique par rapport à des équipements et du matériel pour préparer la réalisation d'une commande.
- Donner une consigne technique par rapport à une action à accomplir en cuisine pour l'expédition d'une commande.

### **QUESTIONNER**

- Poser une question à un client pour évaluer son niveau de satisfaction.
- Poser une question d'usage à un client pour s'enquérir de son bien-être.
- Poser une question à un client pour lui demander ses besoins éventuels.

#### RÉPONDRE

- Répondre à toutes les questions concernant les besoins professionnels (matériel, organisation, horaires, actions...), lors d'un entretien d'embauche.
- Répondre à chacun des membres du personnel, dans le cadre d'une réunion de coordination d'équipe posant une question relative à la bonne exécution d'une tâche, au planning et à toute questions relatives aux conditions d'hygiène et de sécurité.
- Répondre à un client qui exprime une réclamation à la suite de l'achat d'un produit ou d'un service, pour trouver une solution à la situation.

## • Comprendre les questions concernant son projet et ses objectifs professionnels lors d'un entretien d'embauche.

- Comprendre les questions posées par les membres du personnel, dans le cadre d'une réunion de coordination d'équipe, posant une question relative à la bonne exécution d'une tâche, au planning et aux conditions d'hygiène et de sécurité.
- Comprendre la réponse d'un client en rapport avec son bien-être.
- Comprendre les questions posées par le client en relation avec les éléments montrés pendant la réalisation d'un état des lieux.
- Comprendre la question d'un client en relation au fonctionnement d'un appareil (électroménager, climatiseur, système d'alarme).
- Comprendre un client qui exprime une réclamation à la suite de l'achat d'un produit ou d'un service.
- Proposer à un client, le meilleur produit ou service en fonction de ses demandes ou de ses besoins.
- Comprendre un client qui demande des informations sur un produit.
- Comprendre la demande d'un client qui souhait une table.
- Comprendre les demandes de renseignements d'un client en relation à un menu / un plat (ingrédients, cuisson, sans gluten, végétarien, végane, avec ou sans sauce...).
- Comprendre les demandes de conseils d'un client en relation aux boissons, aux vins (rouge / blanc / rosé).
- Comprendre une recette de cuisine énoncée oralement pour la réaliser.

### ÉCRIRE ou EXPRESSION ÉCRITE

**ÉCOUTER** 

**ORALE** 

**COMPRÉHENSION** 

- Rédiger un curriculum vitae.
- Rédiger une lettre de motivation simple.
- Rédiger une fiche de poste relative à son poste de travail.
- Construire un planning de travail pour le communiquer à l'équipe et aux membres du personnel.
- Noter des observations sur le document de référence d'un état des lieux à l'arrivée et au départ d'un client
- Rédiger une réponse adaptée à une réclamation d'un client en proposant une solution à la situation.
- Rédiger une note à un client pour lui transmettre les informations données par un prestataire à propos d'une réservation.
- Rédiger un Twit (sur X) pour promouvoir un évènement.
- Prendre la commande d'un client et la transmettre en cuisine en précisant les demandes spécifiques des clients.

### LIRE ou COMPRÉHENSION ÉCRITE

- Lire et comprendre l'ensemble des rubriques d'une offre d'emploi.
- Comprendre un document officiel relatif aux conditions d'hygiène et de sécurité en entreprises relatif au secteur professionnel.
- Comprendre les termes d'un document de référence d'un état des lieux pour pouvoir le présenter à un client et y noter des observations éventuelles.
- Comprendre une notice d'utilisation ou un mode d'emploi.

- Comprendre un courriel d'un client exprimant une réclamation à la suite de l'achat d'un produit ou d'un service.
- Lire et comprendre une fiche de réservation.
- Comprendre une note d'un client qui demande qu'on lui fasse une réservation pour un produit, une prestation ou un service.
- Comprendre la signification des rubriques présentes sur les documents nécessaires au paiement à distance.
- Rédiger un courriel à un client demandant des informations sur les différentes modalités d'hébergement ou sur les prestations proposées par l'établissement.
- Comprendre les informations notées sur une brochure publicitaire ou un site de présentation d'une structure hôtelière ou touristique.
- Comprendre un message qui exprime l'appréciation du public par rapport à un évènement.
- Comprendre les consignes d'une recette de cuisine.

### **CONTENUS**

| DOMAINES                 | CONTENU  |
|--------------------------|--|
| VOCABULAIRE<br>LEXIQUE   | <ul> <li>Les formules d'usage pour présenter des excuses</li> <li>Le lexique de la présentation personnelle //Le lexique relatif aux conditions d'accessibilité pour les personnes en situation de handicap // du de la banque et du paiement // Le lexique géographique lié à l'orientation et à l'itinéraire // Le lexique marketing pour exprimer la gamme de la structure // Le lexique lié à la livraison // Le lexique de l'évènementiel // Le lexique de l'appréciation qualitative et quantitative // Le lexique des repas // Le lexique du bar et de l'apéritif // Le lexique du menu // Le lexique oenologique de base) // Le lexique de l'alimentation et des produits alimentaires et notamment ceux de la région provençale // Quelques noms de plats typiques de la région // Le lexique de l'habitat, de l'équipement électro-ménagers, des objets de la vie quotidienne.</li> <li>Le système métrique (longueur, surface et volume)</li> </ul> |
|                          | LE VERBES ET LES TEMPS DE CONJUGAISON  • 'I want / I would like'  • Les formes au conditionnel des auxiliaires could, would + infinitif (would like, could do)  • Le gérondif pour exprimer la manière, la condition, la simultanéité  |
| GRAMMAIRE<br>CONJUGAISON | LE NOM ET LES PRONOMS  Le pronom personnel "it"  Les doubles pronoms COD / COI (you, him, them, myself + some,)  Les pronoms "some' et 'there'   |
|                          | LES DÉTERMINANTS  Les déterminants démonstratifs : this, that, these, those  LES ADJECTIFS   |
|                          | <ul> <li>Les adjectifs descriptifs et présentatifs</li> </ul>  |
|                          | LES COMPLÉMENTS DU NOM  Les compléments du nom sous la forme nom + nom  Les compléments du nom sous la forme nom + of + nom  |
|                          | LES PRÉPOSITIONS  Les prépositions de lieu (in, from + Pays / Ville)  La préposition 'for'  Les articulateurs du discours: and, then, or, but  |
|                          | LES ADVERBES ET LOCUTIONS ADVERBIALES  La préposition "to" + pronoms personnels (you, me, them)  Les prépositions 'from' et 'to'  Les prépositions 'for' et 'since'  Les adverbes de temps : In one hour, soon, almost   |

- Les adverbes de quantité: A few, few, very few, not much, not many, a little, some, many, a lot, very much
- Les adverbes de manière sous la forme: Radical + ly. Ex: Quietly
- L'adverbe while + gérondif

#### LA PHRASE

- La voix passive du type
- Les propositions subordonnées conjonctives introduites par des conjonctions de subordination telles que: when, as, in order to, so, if...
- Le discours rapporté avec des phrases commençant par: He says that..., She thinks that..., He said that..., She proposed that...
- Les connecteurs logiques suivants: Though, although, Despite / in spite of, Even if, However
- La négation exprimée sous la forme: sans + gérondif
- Formuler des réponses en utilisant le conditionnel présent du type: Would you like...?, Would this suit you?
- Formuler une hypothèse avec des phrases formées sur le modèle : If + Présent + Futur
- Les propositions subordonnées circonstancielles introduites par des conjonctions de subordination
- Formuler une question introduite par un pronom interrogatif
- Les comparatifs 'more et less'
- Les comparatifs de l'adverbe ou de l'adjectif, (adjective ou adverbe + suffixe ER + than)
- Les comparatifs de l'adverbe ou de l'adjectif, (adjective ou adverbe + suffixe ST),
- Les connecteurs logiques de cause et conséquence: why / because / thanks to / So
- L'hypothèse avec des phrases formées sur le modèle (If + pretetit + conditionnel avec would + infinitif)
- La concordance des temps, du type:
  - Présent simple+ Présent simple;
  - o Présent simple + futur simple;
  - o Présent simple + présent progressif
  - Preterit + preterit;
- Quelques phrases et structures stéréotypées mémorisées:

I need a (objet) at ...o'clock in (lieu) // I need de (nombre) people to (verbe d'action à l'infinitif) for (durée en minutes ou heures) // I know (+verbe d'action au gérondif ex: I know cooking)... // I got my (nom du diplôme) in (année d'obtention) in (lieu d'obtention) // I worked as a (fonction) from (date) to (date), for (nom de la structure) // I am able to (+verbe d'action à l'infinitif) // I can (+verbe d'action à l'infinitif ex: I can cook)...// Did you book a table? // Sorry, we are fully booked // Do you want to sit inside or outside on the terrace? // There is a 15 minutes wait // Can you come back in half an hour? // Tables will be available soon // This table is almost done // You're here for lunch? // Is everything all right? // Do you need something? // Are you ready to order? // Do you want an aperitive drink to begin with? // Before you order, would you like a drink? // I'm going to get you the menus. // I'll be with you in a moment. // We have a child menu // Our daily special is... // Our specialties are...

